

CURRICULUM VITAE

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome e Cognome: Fabio Bonatti



ESPERIENZA PROFESSIONALE

Dal 01/07/2021 in corso:

nomina a Responsabile Ufficio Categorie e Area Politiche Economiche-Sportello Impresa, Coordinatore Provinciale Gruppo Donne Impresa e Gruppo Giovani Imprenditori.

Compiti di coordinamento dei Responsabili delle dodici Federazioni di Categorie sindacali; Responsabile Sportello Imprese per la gestione pratiche consulenza aziendale come esperto legge quadro 443/85 e altre norme di settore, responsabile organizzazione di eventi ed incontri sul territorio provinciale di tipo sindacale con tutti i Comuni; responsabile aggiornamento e coordinamento di un team di persone; rapporti diretti quotidiani con il Segretario ed il Presidente Provinciale della Associazione per le politiche di sviluppo associativo.

Dal 06/05/2019 al 30/06/2021:

rientro in sede a Parma con re-inserimento nella divisione Sportello Impresa dell' Associazione, ufficio Marketing e sviluppo associativo territoriale.

Attività: sviluppo associativo sul territorio provinciale e gestione clienti, gestione pratiche consulenza aziendale come esperto legge quadro 443/85 e altre norme di settore

Dal 12 maggio 2016 al 05/05/2019 :

inviato con funzioni di commissario dalla Presidenza e Direzione Provinciale di Confartigianato Imprese Parma presso l'ufficio di Zona di Borgo Val di Taro.

Il mandato ricevuto, come dalle parole espresse dal Segretario Provinciale/Direttore, è stato quello di "attuare tutto quanto necessario per tutelare le Persone, le Imprese e l'Associazione".

La decisione si è resa necessaria in quanto, a seguito delle normali operazioni di controllo (degli uffici), si è rilevato il mancato rispetto, da parte delle persone presenti in ufficio (poi dimissionate per giusta causa nel mese di giugno 2016) delle procedure stabilite a livello univoco per la gestione di tutti gli uffici.

Tale comportamento non solo ha avuto incisive negative conseguenze a livello economico per i soggetti che si rivolgevano all'Associazione ma anche per la stessa. Significativo, soprattutto, si è rilevato un danno del punto di vista dell'immagine, del valore del brand Confartigianato.

Un periodo certamente non semplice che ancora oggi risente di tali avvenimenti.

Un periodo, meglio una sfida davvero complessa, poiché si è trattato di cercare di arginare una possibile diaspora di associati e servizi e soprattutto quello di cercare di ricostruire il rapporto fiduciario con l'Associazione da parte delle persone.

Il lavoro svolto riguarda la gestione dell'ufficio a tutto tondo:

- relazione con Associati e clienti (soprattutto)
- verifica e ricostruzione delle posizioni
- gestione preventivi e contratti per i servizi
- gestione delle entrate dell'ufficio
- recupero crediti (sia associativi che dei servizi)
- mantenimento degli associati e dei servizi con azioni di fidelizzazione
- condivisione e coordinamento dei e con i Collegi inviati in loco per supporto delle operazioni di gestione e degli obiettivi
- azioni di sviluppo, per quanto possibile.
- gestione pratiche consulenza aziendale come esperto legge quadro 443/85 e altre norme di settore

Un periodo che però ritengo altamente formativo, poiché si è dovuto svolgere un lavoro quotidiano e capillare, sempre al massimo delle proprie capacità mentali e fisiche.

Un periodo che mi ha permesso di :

- "allenare" ulteriormente con un esercizio quotidiano e dunque fortificare le mie capacità di relazione e di ricerca di soluzione alle diverse problematiche, con un ascolto quotidiano delle esigenze e necessità di tutti i soggetti che si rivolgono all'ufficio al fine di potere dare degli utili feedback;
- migliorare ulteriormente la conoscenza della situazione economica, politica e sociale della zona, inserita nel contesto più vasto della Provincia di Parma e delle relative dinamiche di interscambio, grazie ad un continuo rapporto con gli organi di governo del territorio

Dal 19 maggio 2002 al 11 maggio 2016:

assunzione a tempo indeterminato full-time presso Confartigianato Imprese Parma, Associazione di rappresentanza delle Imprese Artigiane e delle Piccole e Medie Imprese.

L'Associazione oltre a funzioni di tutela sindacale per i datori di lavoro stessi offre una vasta gamma di servizi di consulenza.

Ruolo: inserito nella divisione Sportello Impresa dell'Associazione, ufficio Marketing e sviluppo associativo territoriale.

Mansioni: sviluppo associativo sul territorio provinciale e gestione clienti, gestione consulenza e pratiche di inizio, modifica, cessazione Aziende.

Una volta determinato il piano strategico con il dirigente della divisione e il direttore dell'Associazione, dietro mandato del consiglio d'amministrazione e del Comitato di Presidenza della stessa, compio azioni dirette di contatto delle realtà imprenditoriali del territorio di Parma, analizzo le necessità delle stesse e conseguentemente presento una proposta di servizi integrata.

Organizzazione del lavoro tramite: pianificazione strategica, predisposizione di budget, preventivazione obiettivi, loro raggiungimento, feedback delle azioni ed iniziative intraprese.

Dal gennaio 2014

mi sono occupato, in qualità di referente provinciale, di coordinare le attività ed iniziative del Gruppo Giovani Imprenditori e del Gruppo Donne Impresa dell'Associazione.

Da gennaio 1994 ad aprile 2003:

assunzione a tempo indeterminato full-time presso CNA Parma, Confederazione Nazionale dell'Artigianato e della Piccola e Media Impresa. L'Associazione oltre a funzioni di tutela sindacale per i datori di lavoro stessi offre una vasta gamma di servizi di consulenza.

Ruolo: inserito presso l'ufficio CNA di Fidenza reparto gestione contabilità in affiancamento al Responsabile della Zona Fidenza- Salsomaggiore-Busseto (zona Bassa Ovest).

Mansioni: mi sono occupato inizialmente della gestione della contabilità delle micro-piccole imprese, la contabilità semplificata, sono poi passato a gestire contabilità generali per le imprese più strutturate con problematiche fiscali più complesse per giungere infine alla gestione e analisi della contabilità per le società di capitali (srl) e le forme consortili.

Dal settembre 1995 in affiancamento al responsabile di zona di allora, sig. Mainardi Mauro, per intraprendere il percorso formativo come funzionario/responsabile di sede.

Ciò mi ha permesso di crescere molto professionalmente, soprattutto grazie al sig. Mainardi, acquisendo nuove competenze professionali in merito a : consulenza e valutazione di fattibilità del progetto imprenditoriale, consulenza sulla legislazione generale per l'impresa, gestione consulenza e pratiche di inizio, modifica, cessazione Aziende L. 443/85, consulenza sulle problematiche legate all'ambiente e alla sicurezza dei luoghi di lavoro, consulenza sulle forme più opportune di accesso al credito per ogni singola necessità aziendale, problematiche legate alla gestione della sede territoriale, gestione risorse umane, pianificazione strategica, predisposizione di budget, impostazione del lavoro per obiettivi e loro raggiungimento.

Da marzo 1993 a dicembre 1993:

assunzione a tempo determinato prima, indeterminato poi, full-time presso la Cooperativa "Il Colle" con sede a Lemignano di Collecchio (Pr).

Mansioni: addetto alla logistica-movimentazione merci, operazioni di carico e scarico alla pedana degli autoarticolati, lettura della documentazione di spedizione. Ho svolto tali compiti prevalentemente presso lo stabilimento Parmalat di Collecchio.

Da ottobre 1992 a febbraio 1993:

sottoposto al regolamento per la chiamata all'espletamento del servizio militare obbligatorio, in cerca di occupazione.

Congedo, per soprannumero di contingente ottenuto a febbraio 1993.

Da gennaio 1991 a settembre 1992:

assunzione a tempo determinato (sostituzione di maternità), full-time presso CNA Parma.

Ruolo: inserito presso l'ufficio CNA di Fidenza reparto gestione contabilità.

Mansioni: addetto alla contabilità delle micro-piccole imprese (contabilità semplificata).

Dal febbraio 1992 sottoposto al regolamento per la chiamata all'espletamento del servizio militare obbligatorio.

ESPERIENZE EXTRA-LAVORATIVE :

Dal 30/09/2024 – in corso

proclamato eletto quale consigliere della Provincia di Parma, ingresso nella Giunta della Provincia con deleghe alle Attività Produttive con decreto del Presidente della Provincia in data 12/10/2024

Dal 11/06/2024 – in corso

proclamato eletto quale consigliere comunale del Comune di Fidenza, elezioni amministrative del 08 e 09 giugno 2024

Dal 23 marzo 2023 - oggi

membro della Consulta Diocesana per la Pastorale Sociale ed il Lavoro della Diocesi di Fidenza, per decreto di nomina di Sua E.R. Mons. Ovidio Vezzoli Vescovo di Fidenza prot. 28 a.d.2023

Dal 27 gennaio 2023 - oggi

membro del Consiglio Direttivo UCID(Unione Cristiana Imprenditori Dirigenti) di Fidenza, eletto durante Assemblea del sodalizio svoltasi in data 27 gennaio 2023

Dal 04 agosto 2022 - oggi

membro della Commissione Regionale Artigianato della Regione Emilia Romagna, in rappresentanza di Confartigianato Imprese Parma, per decreto di nomina del Presidente Stefano Bonaccini N. 119 del 04/08/2022

Dal 26 marzo 2019 al 22 giugno 2021

membro designato dal Comune di Fidenza, con funzioni di rappresentanza per il territorio del Comune, del Consiglio di Amministrazione della società (di diritto privata) Rete Gas Fidenza Srl, posseduta interamente come socio unico da GP Infrastrutture Srl, proprietaria delle intere infrastrutture della rete per la distribuzione del gas, controllata dal gruppo Gas Plus Spa.

Dal 12 giugno 2014 al 10 marzo 2018 :

svolta attività in qualità di Assessore tecnico presso il Comune di Fidenza con l'attribuzione delle deleghe a : Attività Produttive (tutte) come Industria, Commercio, Artigianato, Agricoltura, Centro Storico, Innovazione e Smart city fidentina, Rapporti con l'Europa per il rilancio produttivo.

Il Comune di Fidenza, con circa 27'000 abitanti è il secondo Comune della Provincia di Parma per numero di abitanti, di Aziende, di numeri di economia prodotta

Il Sindaco Andrea Ing. Massari, necessitava di una figura tecnica che conoscesse le leggi quadro e di settore, il mondo dell'Impresa e delle Associazioni di Categoria.

Esperienza altamente formativa in termini di miglioramento delle attività e capacità di relazione oltre che di arricchimento del mio personale bagaglio culturale.

Esperienza che mi ha permesso di migliorare ulteriormente la conoscenza della situazione economica, politica e sociale della zona, inserita nel contesto più vasto della Provincia di Parma e delle relative dinamiche di interscambio, grazie ad un continuo rapporto con gli organi di governo del territorio provinciale, regionale, nazionale.

Certamente l'onore più grande al quale ogni persona possa sperare di giungere: essere parte integrante di quella squadra di individui chiamati ad amministrare il territorio dove si è nati e dove si vive.

ISTRUZIONE/FORMAZIONE

Scolastica

Anni 1985-1990:

- conseguita maturità tecnica con Diploma di Ragioniere e Perito Commerciale presso Istituto Tecnico Statale Commerciale e per Geometri "Luca Pacioli" di Fidenza (Pr)

Post scolastica (corsi)

Anno 1990 (dal settembre alla fine del mese di dicembre):

- corso "Addetto alla contabilità per piccole e medie imprese": presso Ecipar-Cna Ente Confederale Istruzione Professionale Artigianato Regionale, B.go Regale 15 Parma; docenti vari

Anno 1994:

- corso "Elementi di Marketing": Ecipar-Cna Parma; docente dott.ssa Rita Sinatra della RIGI s.r.l.

Anno 1995:

- corso "Comunicazioni Interpersonali (primo livello)": Ecipar-Cna Parma; docente dott.ssa Anna Marmiroli della Cna Reggio Emilia
- corso "Intervento formativo per Funzionari/Responsabili di Sede Territoriale: pianificazione strategica e marketing, organizzazione e risorse umane, eccellenza e leadership, laboratorio": Ecipar-Cna Emilia Romagna; docenti Laura Venturi e Simonetta Pugnaghi, consulenti di direzione Sixtoma Srl

Anno 1996:

- corso "Nuove tecnologie nella comunicazione": Ecipar-Cna Parma; docenti dott. Franco Terelli dott. Abramo
- corso "Tempo e stress": Ecipar-Cna Parma e G.R.A.M. (Gruppo Ricerca Applicata al Management) c.so Re Umberto 42 Torino; docenti dott. M.L. Lombardi, dott. R. Varvelli

Anno 1997:

- corso "Management di base per Funzionari/Responsabili di Sede": Ecipar-Cna Emilia Romagna; docenti dott.ssa C. Luppi, dott.ssa M. Giovetti, dott.ssa S. Pugnaghi, L. Venturi, consulenti di direzione Sixtoma Srl

Anno 1998:

- corso "Introduzione al controllo di gestione": Ecipar-Cna Parma; docente dott.ssa S. Pugnaghi

Anno 1999:

- corso "Sviluppo di competenze informatiche e telematiche: gestione strumenti informatici, l'office automation": Ecipar-Cna Parma

Anno 2001:

- corso "Interventi a supporto dell'acquisizione di strumenti informatici e di comunicazione": Ecipar-Cna Parma

Anno 2006:

- corso "Innovazione e consulenza per un servizio globale del sistema Confartigianato Parma", formazione interna dell'Associazione;

Anno 2007:

- corso "Il nuovo rapporto fra rappresentanze socio economiche": Form.Art. - Confartigianato Apla Parma
- corso "Le Aziende parmensi dialogano con l'Europa", formazione interna dell'Associazione;
- corso "Comunicare e gestire trattative commerciali per avviare/consolidare il processo di internazionalizzazione nelle imprese emiliano-romagnole", formazione interna dell'Associazione;
- corso "Inglese: elementary pre-intermediate level (B1): Form.Art. - Confartigianato Apla Parma

Anno 2008:

- corso "Inglese: livello avanzato (CEFB2)": Form.Art. - Confartigianato Apla Parma

- corso "La soluzione dei problemi attraverso il problem solving ed il pensiero creativo"; Form.Art. Confartigianato Apla Parma
- corso "Migliorare la cultura organizzativa per aumentare la competitività", formazione interna dell'Associazione;
- corso "Comunicazione e argomentazioni di vendita per un marketing più efficace"; Scuola di Sistema Confartigianato Imprese, Direzione Politiche Organizzative, Settore Organizzazione e Marketing; Relais e Chateaux Park Hotel Villa Grazioli Grottaferrata (Roma) 7 ottobre 2008;

Anno 2009:

- corso "Business English livello (CEF A2)"; Form.Art. – Confartigianato Apla Parma
- corso "Gli strumenti pratici ed operativi per realizzare un piano marketing efficace e comunicarlo correttamente"; Scuola di Sistema Confartigianato Imprese, Direzione Politiche Organizzative, Settore Organizzazione e Marketing; Relais e Chateaux Park Hotel Villa Grazioli Grottaferrata (Roma) 9 e 10 marzo 2009;
- corso "Migliorare la cultura organizzativa per aumentare la competitività", formazione interna dell'Associazione;
- corso "Sviluppare le competenze e migliorare le professionalità dei lavoratori dell'artigianato emiliano romagnolo", formazione interna dell'Associazione;
- corso "Sviluppo organizzativo delle piccole e piccolissime imprese", formazione interna dell'Associazione;
- corso "Accompagnamento ai processi di internazionalizzazione delle imprese parmensi", formazione interna dell'Associazione;
- corso "Il controllo efficace dei costi"; Form.Art. – Confartigianato Apla Parma; docente dott. Mattia Fotti prof. Di Economia delle Costruzioni presso Università degli Studi di Parma
- corso "Basi di lingua spagnola per il mercato iberico"; Form.Art. Confartigianato Apla Parma
- corso "L'attenzione al cliente: soddisfazione e fidelizzazione"; Form.Art. Confartigianato Apla Parma; docente dott.ssa Sonda Dellino.

Anno 2010:

- corso "Time management e gestione dello stress professionale"; Form-Art – Confartigianato Imprese Apla Parma; docente dott.ssa Sonda Dellino;
- corso "Sviluppo organizzativo delle piccole e piccolissime imprese", formazione interna dell'Associazione;
- corso "Formazione per il management artigiano e delle piccola e media impresa", formazione interna dell'Associazione;
- corso "Motivare e motivarsi"; Form-Art Confartigianato Imprese Apla di Parma; docente dott.ssa Miglia Claudia;
- corso "L'Azienda come il teatro: analisi dei comportamenti organizzativi attraverso al metafora teatrale"; Form-Art Confartigianato Imprese Apla di Parma; docente dott.ssa Perna Anna.

Anno 2012

- corso "Formazione all'art. 36-37 e 43 comma 1 lett. c) e comma 3 del D.Lgs. 81/2008 "

Anno 2015:

- corso "Social media e web marketing", progetto formativo dal 03/02/2015 al 03/03/2015;
- corso "Social media e web marketing", progetto formativo dal 05/11/2015 al 26/11/2015;

Anno 2016

- corso " Come la racconti? Gli strumenti del marketing narrativo per presentare prodotti e servizi e farsi ricordare"

Anno 2019

- corso " Parlare per capirsi: come comunicare in situazioni critiche e conflittuali"

- corso "E-mail marketing : come creare una newsletter d'impatto", maggio-giugno 2019
- corso " pianificazione con ms project e analisi dei dati con le tabelle pivot e power point", ottobre-novembre 2019

Anno 2020

- corso " negoziare con il cliente", febbraio-aprile 2020

Anno 2021

- corso " power public speaking", marzo 2021
- corso " la delega: oltre il controllo, l'eccellenza", aprile 2021
- corso " la gestione del negozio: buying, visual merchandising e neuromarketing", maggio 2021
- corso " controllo di gestione: fai il check up online", luglio 2021
- corso " il teambuilding per l'eccellenza del gruppo di lavoro", ottobre-dicembre 2021

Anno 2022

- corso aggiornamento leggi quadro e ci settore: L.443/1985-L.241/1990-D.lgs222/2016-D.lgs59/2010-DPR160/2010-L.174/2005-L.11/1990-L.84/2006-D.Giunta L.2.465/2007-L.Reg.E.R.1-E/2003-D.M.564/1992-TULPS-D.lgs114/1998-L.Reg. P.R.14/1999-D.lgs223/2006-L.R.12/1999-L.R.1/2011-Delibera Giunta L. R.1368/1999-L. 13/2008-L.122/1992 .marzo-maggio 2022

Anno 2023-2024

- corso di formazione FormArt Pirmu Development Lah Ajla

LINGUE STRANIERE

Inglese scritto e parlato: discreto

Francese scritto e parlato: scolastico

Spagnolo scritto e parlato: elementare

CONOSCENZE INFORMATICHE

Buona conoscenza del pacchetto Office Microsoft

INTERESSI ED HOBBY

Immersione subacquea sportiva e tecnica; Moto; Sci (sono un neofita), cannucciare; cucinare; Lettura; Cinema; Musica; Viaggi.

OBBIETTIVI

Nel mio percorso professionale ho sempre svolto con serietà ed impegno le diverse attività lavorative, alcune delle quali non appartenenti alla sfera degli studi svolti.

Ho imparato ad apprezzare tutti gli aspetti, positivi e negativi, tutti utili per acquisire sempre maggiore professionalità, ulteriori conoscenze, migliorare ed incrementare le mie capacità ma soprattutto ritengo mi abbiano aiutato a crescere sotto il profilo umano, a migliorare le mie capacità relazionali, contribuendo a plasmare il carattere ed a farmi comprendere i miei reali obiettivi.

Ambisco ad essere parte di un team, di una struttura di eccellenza che possa stimolare al massimo l'orgoglio, il "senso di appartenenza" alla stessa.

Personalmente, aspiro ad una continua crescita umana e professionale, in contesti lavorativi dinamici e stimolanti che anche tramite la continua proposta ed accettazione di sfide, nel continuo "mettersi in gioco", nel raggiungimento degli obiettivi aziendali, possano sempre farmi sentire pienamente realizzato.

Fidenza, li

In fede

Fabio Bonatti